

Presidiare il Mercato on e off line

Panoramica degli strumenti web
e delle strategie da offline a
online e viceversa



UNIONCAMERE

con il supporto di
[Google.org](#)

Le Piattaforme nel tempo hanno cercato di incontrare le esigenze editoriali e di business di aziende e creators, introducendo formati diversi, possibilità di classificare i contenuti, introduzione di link verso owned property etc.

Vi siete mai chiesti quanti **Gruppi Chiusi** esistono e su quali argomenti?

Dog&Cat Sitter Cercocoffro a ROMA

Pubblica - Membri: 4644 - 6 post al giorno
CERCHI UN DogSitter o catSitter per le vacanze? TI OFFRI Come DogSitter o CatSitter NELL'AREA DI ROMA? Dopo l'iscrizione troverai come post fissi in alt...
1 amico è membro

[Iscriviti](#)

ANALFABETI DELLA BIRRA

Pubblica - Membri: 15603 - Post a settimana: 9 - 152 membri hanno detto di aver frequentato Sapienza University of Rome
MANIFESTO DEL GRUPPO Gli ANALFABETI DELLA BIRRA sono un gruppo di iconoclasti appassionati, populisti, popolari, degenerati, esperti, degenitori, professionisti,...

[Iscriviti](#)

Arredo Bagno

Pubblica - Membri: 859 - 5 post al giorno - 4 membri hanno detto di aver frequentato Sapienza University of Rome
Questo gruppo nasce per condividere e conformati sull'arredo bagno. Potete pubblicare le foto dei Vostri bagni, chiedere consigli e pubblicare soluzioni....

[Iscriviti](#)

Amici Della Birra Artigianale Italiana

Pubblica - Membri: 2731 - 8 post al mese - 3 membri hanno detto di aver frequentato Sapienza University of Rome
Questo gruppo è stato creato con l'obiettivo di promuovere tutte le ciabatte e capsule di caffè compresa le macchine che ergano queste formidabili...

[Iscriviti](#)

Idee per arredare il bagno • arredo bagno

Pubblica - Membri: 7161 - 7 post al mese - 25 membri hanno detto di aver frequentato Sapienza University of Rome
Questo gruppo nasce per condividere consigli e pubblicare soluzioni....

[Iscriviti](#)

Arredare con stile

Pubblica - Membri: 322858 - 10+ post al giorno
Questo gruppo è dedicato a chi ama la propria casa, chi dedica tempo e passione per renderla bella, accogliente e personalizzata, anche con budget....

[Iscriviti](#)

Il Forum della Birra

Privata - Membri: 14669 - 3 post al giorno
Gruppo Facebook ufficiale della "Forum della Birra" - Per iscriversi e consultare il regolamento cliccare qui: <http://www.forumdellabirra.it/athenorthic.php?...>

[Iscriviti](#)

birra artigianale "BEAGLE STAR"

Pubblica - Membri: 12

[Iscriviti](#)

Artigiani & Creativi Romani per il "Made in Rome"

Pubblica - Membri: 3969 - 5 post al giorno
Benedetto nel gruppo social del promotore del progetto ter il "#Madeinrome !!! #MadeRome è il Piano di Sviluppo Culturale, Economico e Sociale per la R... - 1 amico è membro

[Iscriviti](#)

Oh no! L'ennesimo gruppo sulla birra artigianale!

Pubblica - Membri: 2456 - 9 post al giorno - 15 membri hanno detto di aver frequentato Sapienza University of Rome
Beneventi sul gruppo della Pagina, la Tera dell'Ene, nato per sostenere il movimento della birra artigianale Italiana! Qui sotto troverai gli argomenti dei...

[Iscriviti](#)

Cerco Coffer Lavoro ANIMALI: Toelettatori, Educatori, Dog Sitter, Commessi

Pubblica - Membri: 849 - Post a settimana: 9
Questo gruppo nasce con il proposito di mettere in contatto fra di loro amanti degli animali che abbiano voglia, dietro adeguato compenso, di prendersi cura... di portare a passeggio il proprio cane e non poterlo fare per situazioni di...

[Iscriviti](#)

Operate nel settore degli animali domestici?

Vi occupate di Birra artigianale?

Producete e vendete arredo bagno e maioliche?

I **Gruppi Chiusi** rappresentano una fonte inestimabile di informazioni e opportunità per le aziende e possono essere utilizzati con una duplice modalità:

- per ascoltare quello che gli utenti, in un “ambiente” protetto e tra pari(peer to peer), raccontano su paure, needs, lamentele, ma anche su cattive o buone esperienze con brand e aziende
- per intervenire più o meno pubblicamente e raccontare caratteristiche e peculiarità dei propri prodotti, suggerire soluzioni, dare consigli, rispondere a dubbi

Le regole dei gruppi chiusi sono ancora più stringenti di quelle che regolano le altre pagine e sezioni dei Social Network



Mamme di Roma Centro

Il regalino di fine festa più bello di tutti per i compleannanti dei vostri bambini (e non solo)! ❤️ Potrete scegliere tra un'infinità di gadget a tema, tutti personalizzati con nome e gli anni del festeggiato e il tema scelto da voi! 🎉 Per info contattateci, saremo felici di potervi aiutare 😊



RosaPompeiano

5 h · 5 h

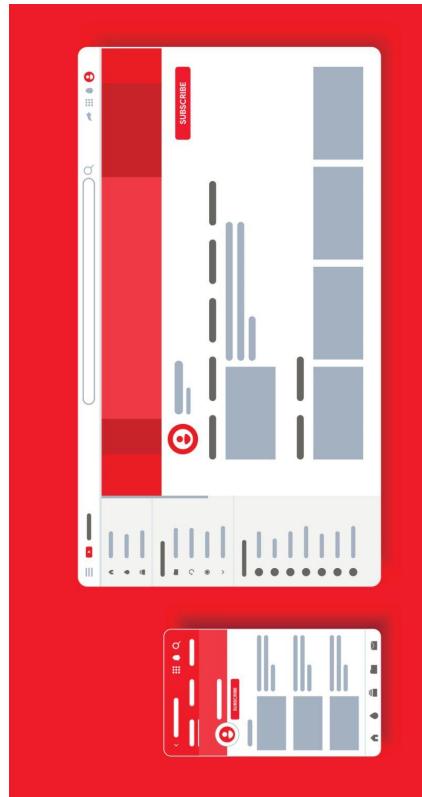
COMBINI LA TUA PARTY BAG PERSONALIZZATA! 🎉
Crea la combinazione che preferisci tra un'infinità di gadget a tema, tutti personalizzati con il nome e gli anni dei... Altro...

YouTube è utilizzato

- A. dagli utenti più giovani come piattaforma di **intrattenimento**, un vero e proprio media.
- B. Indistintamente da tutte le fasce socio demo come **motore di ricerca***
- C. Dalle aziende con una buona visione strategica, come **piattaforma prioritaria di engagement**
- D. Dalle aziende con una visione miope, come repository di video da embeddare nei propri website (una sorta di **server/garage disordinato**)

YouTube rappresenta una enorme potenzialità per le aziende ma ha le sue regole, le sue strutture e non vi errore più grande che considerarlo come un'appendice delle nostre property web.

*YouTube è il secondo motore di ricerca dopo Google per n° di query ricevute su base giornaliera.



Internazionale



Ultimi articoli | I più letti | Sezioni | Il settimanale | Abbonarsi | Entrare

abbonati: newsletter IT

Lazzari è il brand made in Italy con una tradizione da scoprire in questa intervista e che ti conquisterà

Ha quarant'anni e se li porta benissimo. Ecco perché Lazzari è uno dei brand italiani del momento

≡ 34 Moda Lazzari Store, come un'azienda di famiglia è riuscita a sorpassare i big su Facebook

Lazzari Store, come un'azienda di famiglia è riuscita a sorpassare i big su Facebook

di Chiara Beghelli

24 ottobre 2017

PUBLICITA



Storia di un'azienda italiana che cerca di resistere alla globalizzazione

ITALIA

L'azienda Lazzari (lazzarionline.com)

Quando si intende sfruttare l'audience, la credibilità e la riconoscibilità di asset di terze parti, cercando sin da principio di guidare a nostro favore quel tipo di comunicazione, allora stiamo parlando di strategie di **Digital PR**



Comunicati stampa **vs** Digital PR

Un comunicato Stampa viene prodotto dall'azienda, **con il proprio stile e tone of voice**, per essere riverberato e quindi pubblicato su quante più circuiti (es. **Adnkronos**) e testate possibili (on e offline).

Il comunicato stampa è uno...

La voce riconoscibile è quella dell'azienda che tramite questo formato comunica la propria posizione ufficiale rispetto ad un evento, al lancio di un nuovo prodotto, ad un'iniziativa, etc.

Il comunicato stampa in quanto ripreso e pubblicato identico su diverse testate off e online non ha correlazione e influenze dirette con aspetti SEO e di Link building

Le strategie di Content Marketing e Digital Pr hanno invece lo scopo di innescare una serie di Articoli e Post sul proprio brand / prodotto (tutti indipendenti tra loro) su property di terze parti a cui l'azienda fornisce **linee guida e brief di alto livello**. Il tone of voice, lo stile, il taglio dell'articolo saranno appannaggio del sito che pubblicherà l'articolo.

In questo caso il lettore non percepirà il coinvolgimento diretto dell'azienda. Al contrario i publisher coinvolti parleranno alla loro audience con un punto di vista oggettivo e con il loro personalissimo tone of voice.

In questo caso potrebbe essere verificata l'opportunità di attività di **Link building strutturate**

Getfluence
Digital PR Store
Linkjuice
Adlinko
Bytech

Qualche esempio di
Network di Digital PR

Influencer Marketing

L'Influencer Marketing è una strategia di marketing basata sull'influenza che alcuni soggetti (più o meno noti) riescono ad esercitare sulle scelte d'acquisto e di adesione di altri soggetti ad un brand.



Tipi di influencer

Nano (1-10.000 follower)
Micro (10-100.000 follower)
Medio (100-500.000 follower)
Macro (50K-1 milione di follower)
Mega (1 milione di follower +)

Non tutti gli Influencer sono uguali, così come le strategie per ingaggiarli. Esistono almeno **5 sfumature di Influencer** ma per comodità utilizziamo i 3 Macro cluster di creators che è possibile coinvolgere in una strategia di Influencer Marketing:

- Macro Influencer / Testimonial** (es. Cracco, Ferragni, Bebe Vio... ma anche Clio makeup)
- Micro Influencer**
- Nano Influencer**

Influencer / Celebrità / Testimonial

Personaggi social con grandi seguiti, vicini allo status di "celebrità", i quali forniscono o consulenze in qualità di esperti su vari argomenti, o mettono a disposizione la loro "cerchia" per la promozione di un prodotto/servizio.

Queste persone propongono ai loro follower prodotti esclusivi forniti dai brand, spesso in cambio di denaro. L'autorevolezza di un influencer permette di creare quel rapporto di fiducia tra lui, il brand e gli utenti che lo seguono.

Il problema è che, quando si collabora con un influencer, la sua autenticità può costituire un problema, poiché questi "personaggi" promuovono tantissimi prodotti e brand spesso molto distanti tra loro, e questo fa sembrare poco spontaneo e artificioso qualsiasi tipologia di messaggio.

Inoltre, non è sempre facile per l'imprenditore medio capire se i followers di questi personaggi siano reali o in target con la sua proposta e disporre di budget tanto onerosi.

500K - 1Mln di follower

Micro Influencer

La caratteristica principale dei micro influencer è quella di contare su numeri decisamente più esigui rispetto agli influencer. Sono perciò seguiti da utenti altamente interessati a ciò che questi pubblicano sui social, in particolare su Instagram e TikTok.

Verticalizzano i loro contenuti su topic molto più netti e riconoscibili. Sono specializzati in determinati temi e contenuti.

Il loro tasso di coinvolgimento è molto elevato e di conseguenza lo è la conversion di un suggerimento o di una sponsorizzazione fatta dai loro canali.

Nell'ambito del micro influencer marketing questi ambassador si rivolgono a una nicchia di follower

che spesso condividono età, interessi, percorso di studi, condizione (es. neo mamme, etc.)

10K - 50K di follower

Nano Influencer

La caratteristica principale dei Nano Influencer sono come nei Micro competenze mirate in settori di nicchia (es. aerospazio, astrofisica, fisica, letteratura, filosofia, musica, etc.) questo li rende credibili e interessanti agli occhi delle loro community di riferimento. In generale empatia e impegno sociale, professionalità, competenza, sono alcuni degli aspetti principali che caratterizzano il rapporto tra i Nano e i loro contatti.

Le principali differenze tra micro-influencer e nano influencer? Anche questi ultimi si rivolgono a gruppi ristretti, ma numericamente inferiori rispetto a quelli raggiunti dai micro influencer. Di conseguenza, i costi di ingaggio sono minori ma anche le modalità.

A volte per raggiungerli non si passa necessariamente da piattaforme, perché non è detto che siano iscritti **Spesso sono influencer a loro insaputa.**

5K - 10K di follower