



Approfondimento

Guida completa all'avviamento di un'attività di Thirft Store (negoziò dell'usato)

Progetto finanziato con il Fondo di Perequazione 2021-22

sni.unioncamere.it



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Scegliere un'ubicazione appropriata per il negozio dell'usato

Come primo passo per aprire un'attività di negozio dell'usato, è importante identificare un'**ubicazione** appropriata per il negozio. Considerate fattori quali il traffico pedonale, la concorrenza nelle vicinanze e l'accessibilità. Assicuratevi di fare una ricerca adeguata sul mercato locale e di scegliere una posizione che abbia le maggiori probabilità di attrarre clienti.

Prima di aprire un negozio dell'usato, è importante ottenere le **licenze** e i **permessi necessari**. Ciò può includere l'ottenimento di una licenza commerciale, di un permesso di vendita e di qualsiasi altro permesso locale necessario. Assicuratevi di ricercare i regolamenti e i requisiti locali per assicurarsi di soddisfare tutti i requisiti necessari.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Allestimento del negozio

Una volta scelta la sede e ottenute le licenze e i permessi necessari, è il momento di allestire il negozio. Questo comprende l'accertamento che lo spazio fisico sia pronto per l'attività, come l'allestimento di scaffali, rack e altri dispositivi. Inoltre, bisogna assicurarsi di organizzare correttamente il negozio in modo che sia facile per i clienti navigare e trovare gli articoli.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Approvvigionamento dell'inventario

L'approvvigionamento dell'inventario per il vostro negozio dell'usato è uno degli aspetti più importanti della gestione di questo tipo di attività. Esistono diverse opzioni per l'approvvigionamento delle scorte, come l'acquisto da altri negozi dell'usato, l'acquisto da grossisti o persino da donazioni. Assicuratevi di ricercare le diverse opzioni e di scegliere quelle più convenienti e vantaggiose per la vostra attività.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Prezzi dell'inventario

La determinazione dei prezzi dell'inventario è un altro aspetto importante per la gestione di un negozio dell'usato di successo. Assicuratevi di fare ricerche sul mercato e di determinare i prezzi più appropriati per gli articoli che vendete. Inoltre, assicuratevi di adattare i prezzi in base alle condizioni dell'articolo, nonché a eventuali sconti o offerte che potreste offrire.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Pubblicità e promozione del negozio

La pubblicità e la promozione del negozio sono fondamentali per attirare i clienti e generare vendite. Considerate l'utilizzo sia di metodi tradizionali, come i volantini, sia di metodi digitali, come i social media. Inoltre, assicuratevi di creare una facciata del negozio attraente e invitante per attirare l'attenzione.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Offrire un servizio clienti eccezionale

Offrire un servizio clienti eccezionale è essenziale per gestire un negozio dell'usato di successo. Assicuratevi di formare adeguatamente i dipendenti su come interagire con i clienti e fate in modo che siano sempre cordiali e disponibili. Inoltre, considerate la possibilità di offrire incentivi come programmi di fidelizzazione per incoraggiare i clienti a tornare in negozio.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

Manutenzione del negozio

Infine, è importante provvedere regolarmente alla manutenzione del negozio. Ciò include la pulizia regolare del negozio, l'assicurazione che l'inventario sia organizzato e ben fornito e la garanzia che il negozio sia sempre presentabile e invitante. Inoltre, assicuratevi di eseguire una regolare manutenzione degli impianti e delle attrezzature per garantire che il negozio sia sempre in ottime condizioni.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

FAQ

Si può guadagnare rivendendo articoli usati?

Sì, è possibile guadagnare rivendendo articoli usati. Per farlo, è necessario trovare una fonte affidabile di articoli usati, stabilire un prezzo competitivo e commercializzarli in modo efficace. Potreste anche dover fornire un eccellente servizio clienti per costruire una base di clienti fedeli.

Come si gestisce un negozio dell'usato con successo?

Ci sono alcune cose fondamentali da tenere a mente quando si gestisce un negozio dell'usato:

1. Mantenere l'inventario ben organizzato e facile da consultare. Questo aiuterà i clienti a trovare ciò che stanno cercando e renderà più probabile l'acquisto.
2. Prezzate i vostri articoli in modo equo. Non fate pagare troppo o troppo poco gli articoli: questo scoraggerà i clienti dall'acquistare nel vostro negozio.
3. Promuovete regolarmente il vostro negozio. Utilizzate i social media, la pubblicità locale e il passaparola per far conoscere il vostro negozio e ciò che avete da offrire.
4. Offrite un buon servizio clienti. Siate cordiali e disponibili con i clienti e assicuratevi che abbiano un'esperienza positiva quando acquistano nel vostro negozio.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio

FAQ

Posso guadagnare con la vendita di oggetti usati?

Sì, è possibile guadagnare con la vendita di oggetti usati. Per farlo, è necessario trovare articoli che si pensa di poter vendere a un prezzo superiore a quello pagato. Dovrete anche fare delle ricerche per scoprire quali sono gli articoli più richiesti e a che prezzo si vendono. Una volta acquisita una buona conoscenza del mercato, si può iniziare a vendere gli oggetti e a trarne profitto.

Quali sono i 4 metodi di inventario?

1. Il sistema di **inventario periodico** è quello in cui le aziende fanno l'inventario a intervalli specifici, come una volta al mese o una volta all'anno.
2. Il sistema di **inventario perpetuo** è quello in cui le aziende tengono costantemente traccia dei loro livelli di inventario, in modo da sapere sempre quante scorte hanno a disposizione.
3. Il sistema di **inventario just-in-time** prevede che le aziende ordinino le scorte solo quando ne hanno bisogno, in modo da non avere scorte in eccesso.
4. Il sistema di **gestione dell'inventario** prevede che le aziende utilizzino un software per tenere traccia dei livelli di inventario e aiutarle a prendere decisioni su ordini e scorte.



CAMERA DI COMMERCIO
PALERMO ENNA



UNIONCAMERE



SERVIZIO NUOVE IMPRESE
La piattaforma delle Camere di Commercio